

好評販売中！

在庫台数減

単価減

厳しさを増す環境をどう乗り越えるか！

ボディショップ生き残りへの道

マイ・コンサルタント

My Consultant

钣金塗装ショップのための経営指導トータルプログラム(CD-ROM版)

業界初！

この1枚のCDで
BP経営の全てが
分かる！

たった1枚のCDにプロ・コンサルタントの
経験と研究の汗の結晶が詰め込まれている！

- プロ・コンサルタントの経営診断と課題の分析手法
- 20年間にわたって蓄積してきた経営改善指導と経営ノウハウ
- 改善のための数値目標の設定と改善行動計画の策定手法

店頭受注力から生産品質力まで全6メニュー、

120項目にわたって**自己診断**が可能！

自社の改善すべき課題が優先順位をつけて分析、

提示します**楽々入力**・簡単操作

プロが開発したモデルツールや

成功事例を満載！

すぐ使えるノウハウをチラシ、
工程管理板などなど
全100以上をご提供します

これを改善したら利益は、
生産性はどうなる？

9つのシュミレーション・プログラムで
改善目標の設定や
年間経営計画も一発策定

特徴

- ①ボディショップ経営に必要な全ての項目が把握されています。
- ②問題点の優先度に応じ、改善計画が自動的に作成されます。
- ③問題点ごとに改善の手法やツールを取り出すことができます。
- ④診断データを登録し、自社の経営状態の推移を把握できます。
- ⑤導入店に対して継続的に新しいノウハウ等を提供できます。
- ⑥業界コンサルタントが蓄積したノウハウを廉価で利用できます。



Active Management
Consulting Group

「マイ・コンサルタント」の構成

Plan
計画
シミュレーションプログラム
ケース別シミュレーション
売上・利益計画の作成

Do
実行
経営コンサルプログラム
改善実行計画の策定
経営コンサルティング

See
評価
経営診断プログラム
全6メニュー・25グループ・122項目の診断
3段階による自己評価診断レポート
(コメント&レーダーチャート)

パソコンに、あなたの専属コンサルタントが常駐！
自分で出来る経営診断、経営革新パソコンソフト。

全ての診断項目に対応する改善手法とツールを提供！

1 店頭受注力

- お客様主体の営業形態
- 安心感を与える受付対応
- 見積もり商談技能
- 受注を促進させる店頭演出

2 顧客管理力

- 計画的な在庫促進活動
- 顧客管理システムの構築
- つながり活動の強化

3 新規開拓力

- 商圏の設定
- 集客活動の強化
- 広告宣伝の推進
- 店舗イメージの向上

4 生産品質力

- 工場環境の整備
- 工程管理と作業の標準化
- 納車管理
- 技術力のレベルアップ

5 人材育成力

- ルールの遵守
- 公平な評価と報償
- 社内の意思疎通
- 計画的な教育

6 経営管理力

- 経営理念と経営方針の明示
- 人を活かす組織体制の確立
- 目標と経営計画の策定
- 計数による業績管理
- 資金計画の運用
- リーダーシップ



- 商品名: ボディショップ向け「マイ・コンサルタント」
- 対象: ボディショップ専門店、ディーラーサービス部、兼業整備業
- 価格: **29,800円**(税込み、送料別)
- 販売: 平成16年6月1日
- 納品: 平成16年7月15日(予定)

- ★動作環境
WINDOWS 98SE/Me/2000/XP
推奨メモリー 128MB以上
CPUクロック数 400MHZ以上
ハードディスク空き容量 100MB以上
- ★推奨プリンター
A3カラー対応プリンター

・お申し込みは…